



OFFRE D'EMPLOI CONSEILLER VENDEUR

Depuis sa naissance en 1902, Wolfberger n'a cessé de jouer un rôle majeur dans l'évolution du vignoble alsacien poursuivant inlassablement sa quête d'excellence et d'authenticité. Cette Maison coopérative respecte les préceptes qui ont présidé à l'existence de ce regroupement de vigneron, désireux de produire ensemble des vins de qualité. Depuis toujours à la pointe de la technologie et fort d'un développement commercial visionnaire, Wolfberger est aujourd'hui reconnue comme la première marque de Vins et Crémants d'Alsace. La Maison Alsacienne est la seule entreprise vinicole du monde à être certifiée à la fois ISO 22000 et ISO 50001, à suivre une viticulture raisonnée Agriconfiance® sur l'ensemble de ses 1300 hectares de vignoble : une preuve du travail pionnier, des préoccupations environnementales et des pratiques durables de la société à tous les niveaux. Plus que jamais puisant dans ses racines et animée de ses valeurs fortes, Wolfberger invente désormais la viticulture de demain en alliant science, technologie et méthodes environnementales alternatives.

Intitulé du poste : CDI CONSEILLER VENDEUR (H/F)

DESCRIPTIF DU POSTE

Lieu(x) : Basé à Strasbourg / Dambach-La-Ville

Vous rejoignez une entreprise à taille humaine, dynamique et conviviale !

- **Accueil et conseil client**
 - Accueillir les clients et identifier leurs besoins.
 - Conseiller sur les différents vins, crémants et spiritueux d'Alsace en fonction des préférences et attentes des clients.
 - Proposer des accords mets et vins pertinents.

- **Vente et encaissement**
 - Assurer la présentation et la mise en valeur des produits en boutique.
 - Réaliser les ventes et gérer les encaissements avec rigueur.
 - Participer à l'atteinte des objectifs commerciaux.
 - Maintenir la base de données client aussi qualifiée que possible

- **Gestion de la boutique**
 - Gérer les stocks et assurer le réassort des produits : réception, rangement, inventaire et suivi des ruptures.
 - Superviser l'ouverture et la fermeture de la boutique. Veiller à la propreté et à la bonne tenue de la boutique.



OFFRE D'EMPLOI CONSEILLER VENDEUR

- Optimiser la présentation et le merchandising des produits pour favoriser les ventes.
- Veiller à ce que les stocks et les caisses soient justes
- Enregistrer et suivre les ventes par correspondance

- **Conseil et animation**
 - Participer à l'organisation d'événements de dégustation et d'animations commerciales.
 - Assurer une veille sur les tendances et l'actualité des vins et spiritueux d'Alsace.
 - Assurer la fidélisation de la clientèle en offrant une expérience client personnalisée et en gérant le programme de fidélité.
 - Mettre en avant les produits de la coopérative (vins, crémants, spiritueux) en valorisant leur qualité et leur histoire.
 - Participer à des salons, événements et partenariats locaux pour renforcer la notoriété de la coopérative.
 - Être l'ambassadeur des valeurs et du savoir-faire de la coopérative.

Cette description prend en compte les principales responsabilités et n'est pas limitative.

PROFIL RECHERCHÉ

- **Formation / expérience requise** : Expérience en vente et/ou en conseil client souhaitée. Connaissance des vins et spiritueux d'Alsace, une formation en sommellerie est un plus. Langues : Anglais Minimum, l'Allemand est un plus
- **Savoir-faire** : Maîtrise des techniques de vente, de conseil client et de fidélisation. Compétences en gestion des stocks, merchandising et organisation des opérations. Maîtrise des outils informatiques (caisse, logiciels de gestion, Excel, etc.).
- **Savoir-être** : Autonomie, organisation et rigueur. Excellent sens de la communication et du relationnel. Dynamisme, proactivité et quête d'amélioration continue. Présentation soignée et attitude professionnelle irréprochable.

COORDONNÉES

Ce stage vous intéresse ? Envoyez-nous votre candidature (CV + Lettre de motivation) à l'attention de Lucie EDL via les canaux suivants :

⇒ Par mail : l.edl@wolfberger.com

⇒ Par courrier postal : WOLFBERGER - 6 Grand Rue - 68420 EGUISHHEIM

Vous pouvez aussi nous contacter au 03.89.22.20.20.